



ISCRITIVI QUI.

I PAGAMENTI INTERNAZIONALI: COME PAGARE O ESSERE PAGATI SENZA RISCHI

Interamente finanziato da Ente Bilaterale Settore Terziario della Provincia di Vicenza, con il contributo della Camera di Commercio di Vicenza.

I pagamenti rappresentano una fase cruciale della compravendita internazionale: incidono sulla sicurezza dell'operazione, sulla liquidità aziendale e sulla gestione del rischio. Questo corso fornisce un quadro completo e operativo delle principali forme di pagamento internazionale, dalle più semplici a quelle più strutturate, con particolare attenzione agli strumenti documentari, alle garanzie e alle opzioni di finanziamento.

Dr. Domenico Del Sorbo

LIBF Qualified Trade Finance Specialist è specializzato nei processi di internazionalizzazione d'impresa. È esperto di **Incoterms®** e degli strumenti di **Trade & Export Finance**, con particolare focus sui pagamenti internazionali e sugli strumenti di **risk mitigation**, tra cui **Lettere di Credito, Standby Letters of Credit e Demand Guarantees**.



Destinatari:

Il corso è rivolto a export manager, responsabili amministrativi, operatori doganali, consulenti, imprenditori e a tutte le figure professionali coinvolte nella gestione delle vendite internazionali.

Informazioni utili ed iscrizione:

Per iscriversi al corso è sufficiente compilare ed inviare la scheda di adesione reperibile al seguente indirizzo web: **bit.ly/4qPHWrS**

Per maggiori informazioni sulle modalità organizzative o contenuti degli eventi, contatta lo sportello Commercio Estero di Confcommercio Vicenza scrivendo a **estero@ascom.vi.it** o chiamando lo **0444 964300**.



GIOVEDÌ **30**
APRILE 2026
dalle 9.00 alle 13.00

CORSO IN PRESENZA

Centro Formazione Esac
Via Piazzon, 40 - Creazzo (VI)

e|esac
formazione

Obiettivi:

Al termine del corso, i partecipanti:

- avranno una **chiara comprensione delle principali Payment Conditions** nei contratti internazionali e competenze operative nell'uso degli strumenti di pagamento, tradizionali e documentari
- sapranno **valutare rischi e tutele** di ciascuna soluzione e scegliere consapevolmente tra opzioni di **settlement, risk mitigation o financing**.

Le competenze saranno consolidate tramite **casi reali, simulazioni ed esercitazioni pratiche**.

Contenuti:

- Le payment conditions nel contratto di compravendita ICC
- Il pagamento in open account
- Il pagamento anticipato
- Incasso documentario: collection cycle
- D/P vs D/A: differenze operative
- Il credito documentario: definizione e flusso operativo
- Come coprire il rischio banca e il rischio paese: la conferma
- Payment Guarantee o Stand by LC?
- Casi pratici, esempi ed esercitazioni